

Intern information

Investera för Tillväxt	Östergötland	Västmanland	Örebro	Uppsala	Sörmland	
Almi	2 160 000	1 360 000	1 410 000	1 280 000	360 000	6 570 000
Regioner	10 800 000	6 800 000	7 050 000	6 400 000	1 800 000	32 850 000
EU	8 640 000	5 440 000	5 640 000	5 100 000	1 440 000	26 260 000
	21 600 000	13 600 000	14 100 000	12 780 000	3 600 000	**65 680 000**
REDO	**Östergötland**	**Västmanland**	**Örebro**	**Uppsala**	**Sörmland**	
Almi	200 000	600 000	300 000	200 000	160 000	1 460 000
Regioner	1 000 000	3 000 000	1 500 000	1 000 000	800 000	7 300 000
EU	800 000	2 400 000	1 200 000	800 000	640 000	5 840 000
	2 000 000	6 000 000	3 000 000	2 000 000	1 600 000	**14 600 000**
Exportkraft	**Östergötland**	**Västmanland**	**Örebro**	**Uppsala**	**Sörmland**	
Almi	212 000	150 000	165 000	700 000	110 000	1 337 000
Handelskammaren	212 000	150 000	165 000	0	110 000	637 000
Regioner	2 125 000	1 500 000	1 650 000	3 500 000	1 100 000	9 875 000
EU	1 700 000	1 200 000	1 320 000	2 800 000	880 000	7 900 000
	4 249 000	3 000 000	3 300 000	7 000 000	2 200 000	**19 749 000**

Intern information

Projekt för långsiktig strategisk utveckling

- Vi tar med resultat, metoder, erfarenheter, kunskap och lärdomar från varje projekt in i ordinarie verksamhet och/eller i kommande projekt.
- Vi bygger vidare på tidigare framgångar för att nå nya mål – det ger oss en röd tråd i vårt utvecklingsarbete.

Framgångslyftet

Strategisk kompetensförsörjning

Exportlyftet

Geniöms

Fördjupad samverkan Energikontor

Ftg inom Smart Specialisering

Samverkan ÖMS

ÖMS-gemensamma Webbinarier

Kompetens

Verktyg



Samverkan Akademi Utb. aktörer

Investera för Tillväxt

almi

Intern information

Utmaningar – Tillväxthinder - Behov

- Kompetensförsörjning
- Digitalisering/AI – vad behöver vi göra och hur gör vi?
- Hållbar tillväxt – regler, kunder och anställda vill ha hållbara produkter och arbetsgivare att vara stolt över
- Omställning – affärsmodellen behöver anpassas efter nya krav på hållbarhet, AI, efterfrågan från kunder etc.
- Nya marknader – Internationella affärer – oro/osäkerhet
- Behov av kunskap och förmåga till omställning vad gäller beredskap och försvar

Intern information

Tre projektansökningar

Redo – Näringsliv i beredskap
Örebro 21% av budget, 55 företag
ÖMS totalt 240 företag

Exportkraft
Örebro 17% av budget, 58 företag
ÖMS totalt 360 företag

Investera för Tillväxt
Örebro 21% av budget, 399 företag
ÖMS totalt 1900 företag

REDO – Näringsliv i Beredskap



almi

Behovsbild

- Nytt säkerhetspolitiskt landskap
- Företagens roll inom totalförsvarets omställning behöver förtydligas
- Företagets egen beredskap och resiliens behöver stärkas
- Möjlighet för företag att bidra och att utforska affärsmöjligheter

Hur bidrar projektet?

- Kunskapshöjande och rådgivande insatser
- Beredskapsdialog



Intern information

Internationell tillväxt i en osäker omvärld



Exportkraft ÖMS 2026-2029

almi

Internationella affärer är viktiga av många skäl - en osäker omvärld gör snarare behovet större

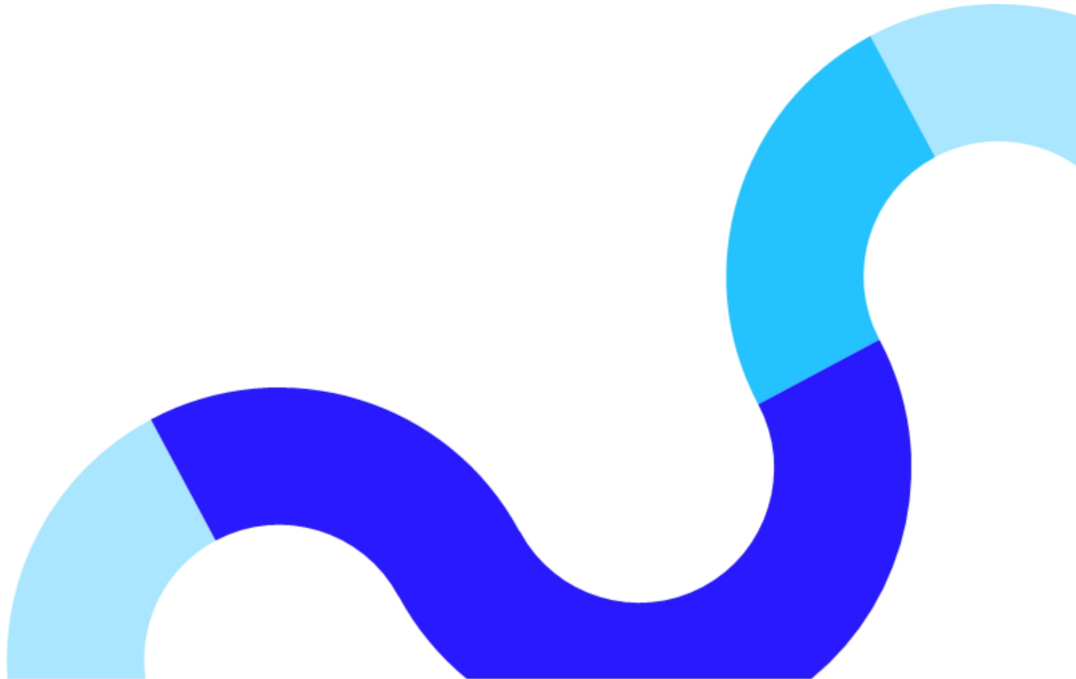
- Ökad lönsamhet
- Större marknad
- Öka värdet på bolaget
- Mer konkurrenskraftiga
- Globala i en nisch
- Attraktiv arbetsgivare
- Stabilare affär



Intern information

Fler SMF som växer internationellt är viktigt för regional utveckling

- Ökad lönsamhet hos regionens företag
- Fler företag som växer genom att anställa
- Ökad digitalisering
- Mer innovativa & konkurrenskraftiga företag



* Studier från bland annat Tillväxtanalys visar att företag som arbetar internationellt växer snabbare, är mer benägna att anställa, är mer innovativa och digitaliserade

Intern information

Företagens utmaningar för export

Kunskap och kontakter är A och O när företag ger sig ut i världen. Det gör att risker kan hanteras eller minskas, att nya möjligheter uppstår och att fler vågar, vill och lyckas i sina satsningar



Personella resurser



Kontakter/nätverk



Lagar och regler



Finansiering



Innovation



Kunskap om affärsmöjligheter



Språk och kulturella hinder

Exportkraft till fler företag

Almi kombinerar företags- och affärsutveckling inkl. finansiering, coaching och tjänster från partners under resan

Start

Personlig coaching
- vi följer dig på hela resan

Val av marknad

Workshops

Affärskontakter

Nya marknader

Nulägesanalys



Regelverk

Finansering

Mötesplatser

Team Sweden Samverkan för ökad export

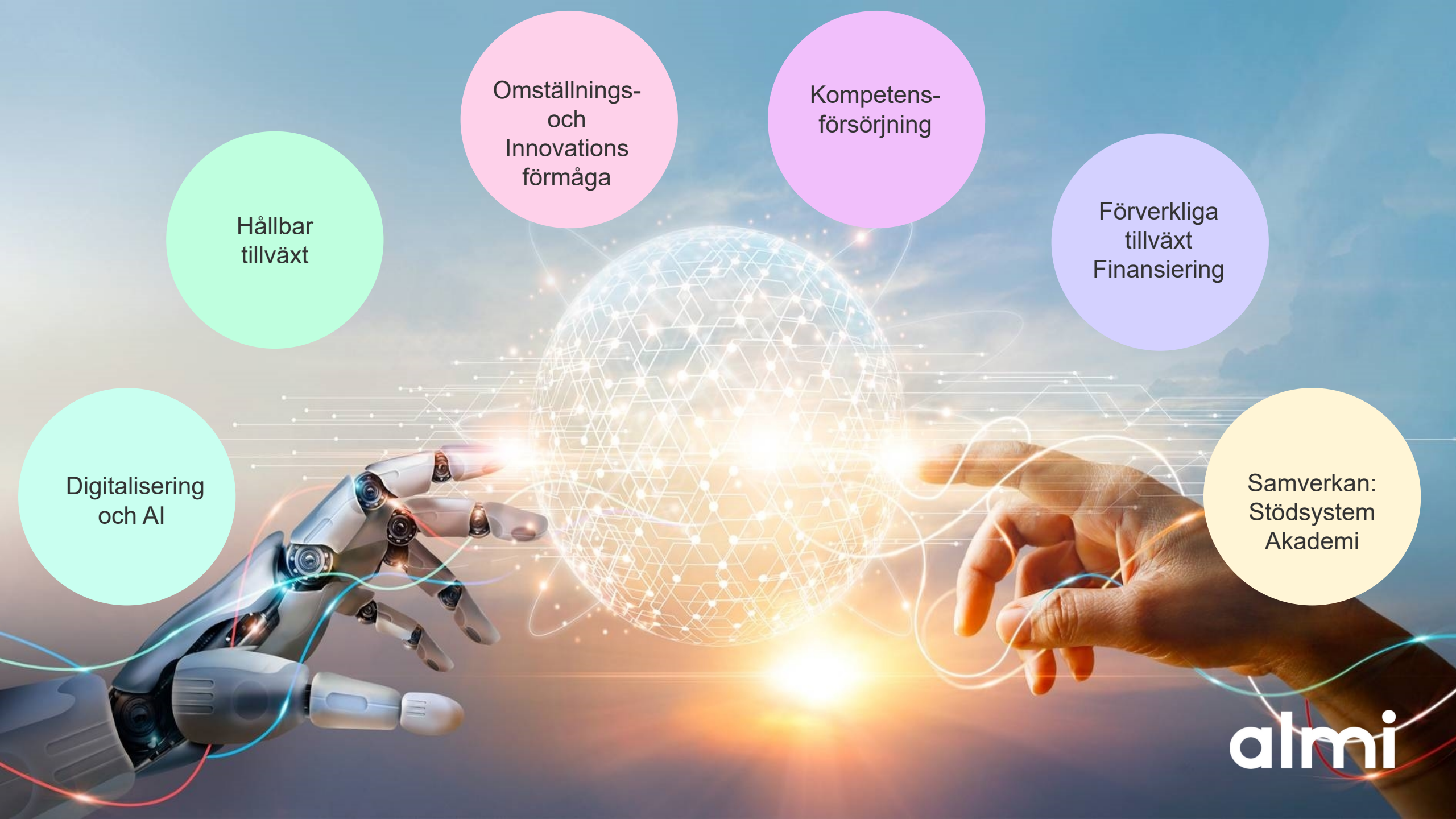
Investera för Tillväxt



Fokus på företagsutveckling

- ✓ Kompetensförsörjning
- ✓ Fördjupning hållbarhet
- ✓ Digitalisering och AI
- ✓ Tillväxt genom ökad omställnings- och innovationsförmåga

Intern informa


Omställnings- och Innovations förmåga
Kompetens- försörjning
Hållbar tillväxt
Förverkliga tillväxt Finansiering
Digitalisering och AI
Samverkan: Stödsystem Akademi
almi



Frigör och stärker företagens tillväxtkraft

Tillväxt genom omställnings- och innovationsförmåga - Digitalisering/AI - Kompetensförsörjning – Hållbarhet –

- Uppsökande verksamhet - Behovssamtal
- Kunskapshöjande webbinarier och seminarier
- Temabaserade workshop-serier och Strategigrupper – genomförs I grupp tillsammans med andra företag
- Coaching
- Förverkliga tillväxt - Rådgivning kring finansiering av satsningar
- Samverkan med stödsystem och Akademi för bästa företagsnytta

Tack!



Johan Olander
Affärschef



Sara Haffling
Projektstrateg

Intern information